

Review of the Convention on
Contracts for the
International Sale of Goods
(CISG)
2005-2006

Review of the Convention on
Contracts for the
International Sale of Goods
(CISG)
2005-2006

edited by
Pace International Law Review



Sellier. European Law Publishers

ISBN 978-3-86653-016-4

Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <http://dnb.ddb.de> abrufbar.

© 2007 by Sellier. European Law Publishers GmbH, München.

Dieses Werk einschließlich aller seiner Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der engen Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung des Verlages unzulässig und strafbar. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen und die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Systemen.

Gestaltung: Sandra Sellier, München. Herstellung: Karina Hack, München. Satz: fidus Publikations-Service, Augsburg. Druck und Bindung: Pustet, Regensburg. Gedruckt auf säurefreiem, alterungsbeständigem Papier. Printed in Germany

Editorial Board 2005-2006

Editor-in-Chief
Nicole E. Feit

PILR Executive Editor
Steven Corbin

Managing Editor
Gregory Hoffnagle

CISG Executive Editor
Veronique Hodeau

CISG Book Editor
Courtney Lotfi

Symposium Editor
Jonathan Marden

Note & Comment Editor
Meredith Aherne

Research & Writing Editors

Jonathan Marden
Marianna Codispoti
Elizabeth Luk
Christina Porter
Julia Rinne
Susan Marriott

Articles Editors

Michael Candela
Daniel Pennessi
Noelle Picone
Mousa Zalta

Senior Associates

Jean Healy
Michael Martinelli
Donna Moustapha

Associates

Dina Aversano
Ellen L. Buckwalter
Chris Daniele
Nicole Gaeta
Paula Golonka
Allison Harder

Matt Heibel
Katharine Krause
Reema Shah
Stephanie Skelly
Katherine Sohr
Sergio A. Spaziano

Tracey Stewart
Jangwon Suh
Christopher Tumulty
Neil Valsangkar
Tom Villecco

Faculty Advisors

Professor John Humbach
Professor Albert Kritzer
Professor Thomas McDonnell
Professor Gail Westerman

Table of Contents

Part I Articles

How the Fact of Accepting Good Faith as a General Principle of the CISG Will Bring More Uniformity <i>Gary Bell</i>	3
Defective Performance in Contracts for International Sale of Goods: A Comparative Analysis Between the Brazilian Law and the 1980 United Nations Convention on Contracts for the International Sales of Goods <i>Gustavo Vieira da Costa Cerqueira</i>	23
Canadian Jurisprudence and the Uniform Application of the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods <i>Peter J. Mazzacanno</i>	85
Good Faith in the CISG: The Interpretation Problems of Article 7 <i>Benedict Sheehy</i>	153

Part II Case Commentaries

Compliance with Local Law; Seller's Obligations and Liability: Annotation to German Supreme Court Decision of 2 March 2005 <i>Peter Schlechtriem</i>	197
Case Text (English Translation) Queen Mary Case Translation Programme Bundesgerichtshof (German Federal Supreme Court), 2 March 2005 [VIII ZR 6704]	203
Casenote on the Decision of Court of First Instance of Tudela (Spain) <i>Peter Schlechtriem and Pilar Perales Viscasillas</i>	211

VIII

Case text (English translation)

Queen Mary Case Translation Programme

Cerámica Tudelana, S.A. v. Wassmer Gruppe Spezial Maschinen GmbH,
Juzgado de Primera Instancia e Instrucción No. 3 de Tudela (Court of First
Instance, Spain) 29 March 2005.

219

Part III

CISG opinion

CISG Advisory Council Opinion No. 5: The Buyer's Right to Avoid the
Contract in Case of Non-Conforming Goods or Documents

233

CISG Advisory Council

Annex to CISG Advisory Council Opinion No. 5

251